

デフレで価格が上昇する中、付加価値を上げるために、
既存の型を突破する佐藤流の発想が必要です。

— 『佐藤芳直の教え』を実践する2名の幹部が語る—



佐藤流の発想を学ぶ!! 2030年に向けた挑戦

型を突破する! 新規事業創造セミナー

長期のデフレが終焉し、インフレ基調の世界が到来。新しいことへ
挑戦し、付加価値を高める必要があります。既存の型・常識を超えて、特異点を創造する。
そのベースとなる佐藤流の発想をお伝えます。

未来に点を穿つ! デフレからインフレへ
新規事業の創造

01

新業態の開発
新販路の開拓

02

新規事業参入
新しい戦略構築

03

新商品の開発
新サービス開発

開催日

12/5

FRI

13:00 » 16:10

開催場所

九段会館テラス

参加費

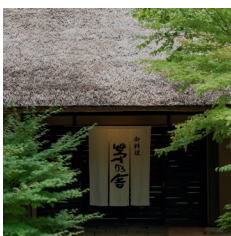
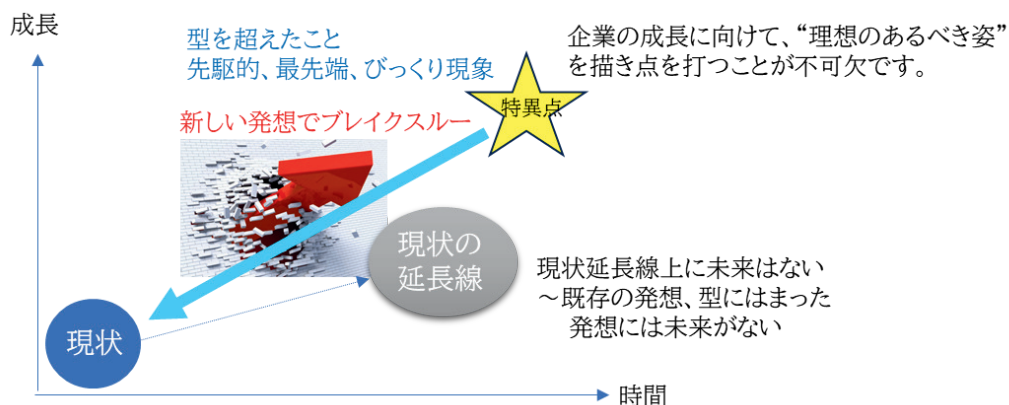
33,000円(税込)

五年後に向けて、新しいことに挑戦していますか？

Over the limit

型を突破した特異点に取り組む！“佐藤流”の発想

企業の成長・永続のために“新しい挑戦”が必要です。今の時代、新しい挑戦は、既存の型・既存の発想を超えた新しい発想で、特異点を創ることが大切です。



新しい挑戦のための佐藤流の発想

1. 今の時流の 反対軸を観る

次の時代の頭は、時代の尻尾にある

2. 常識やデータ に囚われない

過去のデータからは新しい事は生まれない

3. 理想の未来を明確に描く

未来は意志が創る、理想からの新しい挑戦
あえて非効率・非合理を選択する

4. お客様の幸せを考える

顧客志向は顧客幸福がベース

5. 自分達がワクワクする

ロマンとパッションがある事に取り組む

佐藤流の発想の源泉

『世の中にはない、私たちの頭の中にはある』

佐藤芳直はコンサルティングで、数多くの“今まで世の中になかった業態や商品”を数多く提案し、繁盛業態と時代の先駆けをつくってきました。それは、0から1を生み出す卓越した発想力です。これからの時代、AIではできない(過去のデータの蓄積からは生まれません)型を超えた“特異点”の創造が大切になります。特異点を生み出す佐藤流の発想とその実現方法をお伝えします。

厳選

佐藤流 10の発想

ゼロイチ

誰も見たことがない、誰も聞いたことがない、全く新しい業態開発に取り組む。
ゼロを描きカタチにする発想

人が来ない立地

自然に囲まれた環境の良い場所、人が来ない場所に人を呼ぶ。探してでも来くなる店舗。目的来店性という発想

新しい需要の創造

既に存在する市場を狙うのではなく、全く新しい市場を創る、自分達で新しい一番を創り出す新しい需要を創造する発想

ファクトリーストア

店舗の中に工場があるのではなく、工場の中に店舗がある。“ファクトリーストア”というもののづくりで集客する発想

売らない親身になる

お客様に“売る”のではなく特徴や良さ、思いを“伝える”お客様に役立ち、幸福になるお客様と親しくなる発想

記憶を創る

体験教室や“ラボ”でお客様と時間を共にし、生涯客を創る取り組み。
良い記憶を創るという発想

コンセプトの上位概念化

現状のコンセプトのステージを1つ上げて、コンセプトの視座を高くすることで、事業領域を拡大し、かつ深める発想

1%マーケティング

過半数のお客様が「いい」というものでなく1%のお客様が「熱狂的にいい」と支持するものを創り出すという発想

大商圈商法と小商圈商法の一体化

繁盛を永続させるために、大商圈商法で商圈を拡大し、同時に小商圈商法で地域密着を実現させる発想

生涯顧客化

“なじみになりたい症候群”の時代に企業の熱烈なファン(信者客)を創り、関係を永続する生涯顧客を作る発想。

長期のデフレが終焉し、インフレの時代です。
価値観が変わり、付加価値への挑戦が不可欠です。
デフレ時代の価値観や取組では対応できません。
2030年に向けて、新しい事業、新しい取組に挑戦することが必要です。
未来に点を穿き、時代の頭、先駆者となる挑戦を行いましょう！

【講座スケジュール】

時間	講座タイトル	講師
第一講座 13:00-13:50	「今の時代に必要な型を突破する発想方法」 ～常識を疑い、特異点を創る	株式会社S・Yワークス 常務取締役 葛西 孝太郎
第二講座 14:00-15:00	佐藤芳直の教え① 型を突破する新業態開発、需要開発	株式会社S・Yワークス 常務取締役 葛西 孝太郎
第三講座 15:10-16:10	佐藤芳直の教え② 型を突破する新商品開発、新サービス開発	株式会社S・Yワークス 専務取締役 牧田 良生

【ご参加費用】

■会場参加・録画配信ともに同一料金です。

33,000円(税込)/お一人様 ※25,000円(税込)/二名様以降

【参加方法のご案内】

■会場参加

九段会館テラス
コンファレンス&バンケット

〒102-0074

東京都千代田区九段南1丁目6-5九段会館テラス

■録画配信

配信期間

12/12(金)～12/22(月)

【講師紹介】

専務取締役 経営コンサルタント

牧田 良生

特に製造現場の効率化や強い単品づくりをテーマに活動を行っている。これまでの実績としては、年商17億円、赤字9,000万円の菓子店を1年で8,500万円の黒字化、年商20億円の菓子店の工場生産性を現状の1.8倍化、年商2億円の洋菓子店の主力単品開発など多数。



常務取締役 経営コンサルタント

葛西 孝太郎

様々な業種・テーマのコンサルティングを行っている。企業の業績向上、新ブランド開発、新業態開発に数多くの成功を収めている。また企業の一体化コンサルティングにも多く携わり、企業理念の構築と浸透、企業のグランドデザインづくり、ビジョン策定、EH(社員幸福)に取組んでいる。



株式会社S・Yワークス

〒980-0811

宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25NSビル8階