

# 値上げ時代でも圧倒的客数を誇る！

## 日本一のベーカリーに学ぶ

# これからの**戦略的集客**の取組み

どんぐり流の集客術

「どんぐりの仕事はパンづくりではなく、  
お客様をわくわくさせること」

2025年 **11**月**21**日 **金** 13:00~17:00

受講

ビジョンセンター浜松町 or 映像受講

《スペシャル講演》

**野尻 雅之氏**

株式会社どんぐり 代表取締役社長



〒980-0811

宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階

TEL：022-722-2007

FAX：022-722-1770

1店舗平均年商 **3.5億** の大繁盛店  
その **顧客満足** と **集客方法** を大公開！

---

## 1. 忙しくても妥協しない **個別対応力**

苦手食材があるお客様には、サンドイッチの具材を変更したり、この前まで販売していたパンを求められた方には翌日までに準備をする等、**非効率**でも一人のお客様に対する**個別対応**を忘れない**姿勢**を貫いています。

## 2. あるべき論をやめ、**固定概念を捨てる**

ベーグルは丸くあるべき、パン屋はパンだけ売るべき、開発は製造がすべき…  
そんな固定概念を捨てたのは、「**お客様ファースト**」を実践するためです。  
「**お客様ファースト**」こそがワクワク感をつくっているのです。

# 具体的な **5** つの取り組み

---

## ①1年間の新規投入数 **600** アイテム

どنگりの圧倒的集客力を支える「商品展開力」は、**月平均50アイテム**が**新商品**として展開されています。

## ②商品開発は **パートさんを含む全従業員**

商品開発は製造・販売、社員・パートに関わらず、**誰でも提案可能**です。  
製造スタッフは画像などを参考に、**即日試作品**をつくっています。

## ③パンだけに囚われない **ニーズ重視**の**MD**

人気上位5品には「**ちくわパン**」「**串ざんぎ(唐揚げ棒)**」「**サラダ**」がラインナップ。  
パンという枠に囚われず、お客様のニーズに応えるのがどنگり流です。

## ④生命線は**3週間**で変わる**メイン企画**

どنگり流のワクワク感を表現する「**売場力**」と「**企画力**」。最短**3週間**で企画テーマが変わり、ついつい手に取ってしまう**企画構築力**はまさにどنگりの生命線ともいえます。



## ⑤昼と夕方、**2回集客の波**を生み出す設計

多くのベーカリーでは、昼間に最大集客の波を持っていますが、どنگりでは**昼間と夕方に最大集客の波**が押し寄せます。その理由は、**閉店30分前まで焼きたて**が次から次へと運ばれてくるからです。これもどنگり流のワクワクの創出なのです。



18時30分「長蛇の列」

## セミナー当日学べること

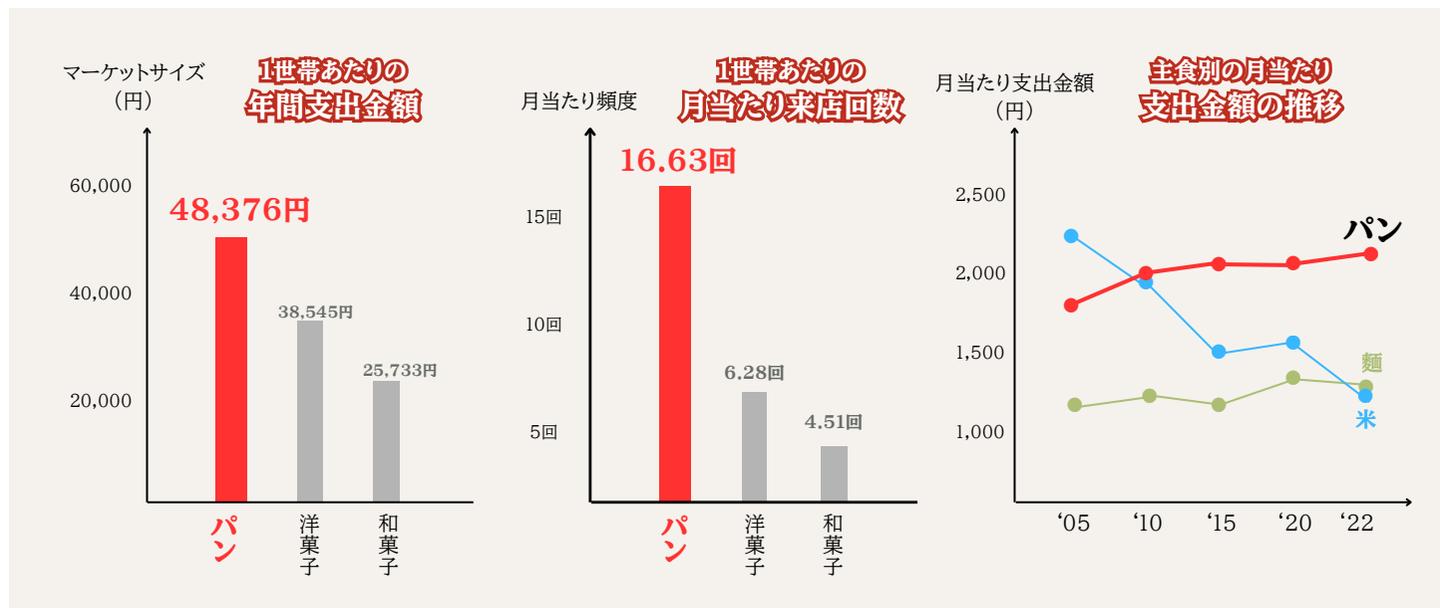
- ①他業種にも応用できる値上げ時代に負けない  
**どんぐり流圧倒的集客方法** が学べる
- ②この時代だからこそその **集客方法厳選10選** を  
コンサルタントがご紹介
- ③ **即実践できる現場改善・戦闘策** が学べる
- ④ **繁盛店をつくための条件** を知ることができる
- ⑤どんぐり流をベースとした **ベーカリーの立ち上げ方**  
が学べる

## 参加者に限り

# どんぐり流ベーカリー、はじめませんか？

これまでの事業に加え、新しい収益事業の軸を模索されている方必見!!

この度、どんぐり様とS・Yワークスが数社限定でベーカリーの立ち上げ、リニューアルといった開発を全面サポートさせていただきます。ぜひ、少しでもご興味ある方はぜひこの機会にご参加ください！



ベーカリーは日常性が高く、マーケットサイズが拡大を続けている  
集客性に優れた事業です。成功するベーカリー事業のサポートをいたします。

講演テーマ

## 「どんぐり流の実践！大繁盛ベーカリーの成功法則」

今、多くの地域密着店舗は地域人口の減少によるマーケットサイズの縮小、原価高騰や賃金上昇による値上げにより、苦境に立たされています。そんな中、圧倒的な集客実績で路面店のみならずスーパーや地元商業施設からオファーが絶えないベーカリーがあります。北海道札幌市を拠点として12店舗展開する「どんぐり」は1店舗平均年商3.5億を誇り、年間レジ通過数は合計400万人を超えています。今回は、日本を代表するどんぐりについて、詳しくお話いただきます。

### 株式会社 どんぐり 代表取締役社長 野尻雅之氏

札幌を中心に12店舗を展開する超繁盛ベーカリー。ちくわパン発祥の店として知られる有名店で日本最大規模の1店舗平均年商3.5億を誇る。自社だけに留まらず、地方ベーカリーの再建や地元バレーボールチームのスポンサーなど、地域創生にも数多く携わり、多方面から依頼が殺到中。



| 講座                  | 内容                                     | 講師                             |
|---------------------|--|--------------------------------|
| 第1講座<br>13:00～13:50 | 地域を灯せ！<br>地域密着店舗のこれからの業態開発は“共存・共鳴・共進”！ | 上席執行役員 経営コンサルタント<br>近藤 陽介      |
| 第2講座<br>14:00～14:30 | 〇〇×ベーカリーの複合業態、<br>成功事例大公開！             | 経営コンサルティング本部<br>高木 達哉          |
| 第3講座<br>14:40～15:30 | どんぐり流の実践！<br>大繁盛ベーカリーの成功法則             | 株式会社 どんぐり<br>代表取締役社長<br>野尻 雅之氏 |
| 第4講座<br>15:40～16:30 | ベーカリーの新規立ち上げの要点と構造                     | 経営コンサルティング本部<br>亀田 紘輔          |
| 第5講座<br>16:30～17:00 | まとめ講座                                  | 上席執行役員 経営コンサルタント<br>近藤 陽介      |

開催概要

**2025年 11月 21日(金) 13:00～17:00**

【受講方法】 会場受講:ビジョンセンター浜松町 or 録画受講

**会場参加費:33,000円(税込) 映像(DVD):77,000円(税込)**

お申込後のキャンセルは開催日7営業日前の17時30分までにお申し出ください。それ以降にご連絡があった場合、ご参加費用の50%を、開催前日以降のキャンセルに関しましては、参加費用の100%をキャンセル料としてお支払いいただきます。

※最少催行人数に到達しない場合には、中止とさせていただきます。

その際には、開催日2週間前までに中止の旨を連絡させていただきます。

百年企業を創る

**株式会社 S・Yワークス**

〒980-0811

宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階

TEL:022-722-2007 FAX:022-722-1770 担当:近藤、亀田、高木