

物価上昇の時代、商品の価格改定を満足にできていますか？

店長の仕事は「売上をつくること」
売上の根幹は「企画の質×頻度」にある！

店長の実務 オンラインセミナー

【参加者特典】
年間企画
フォーマットを
プレゼント

参加無料

2.25月

14:00~15:30

オンライン開催

セミナーテーマ

売上は企画力!!

店長が自ら売上をつくれる店舗とは、店長がお客様の求めるニーズを直接把握し、即時企画、そして商品に落とし込める環境が整備されていることです。今回は、店長が取り組むべき売上を上げられる企画の作り方、年間企画の組み方、商品との連携方法についてお伝えいたします。

講師

亀田 紘輔

経営コンサルティング本部
ベーカリーサポートチーム
チームリーダー

ベーカリー向けコンサルティングに従事。
MD、企画、売場づくりなど実務に寄り
添った現場主義のスタイルを重視している。



プログラム

14:00 イントロダクション

『売上をつくる店長の実務』

- ・物価上昇時代、店舗は店長で決まる！
- ・店長はまず企画に集中しよう！
- ・店長の役割と実務内容

14:20 本題

『戦略的に企画を考え、 戦闘的に行動しよう!』

- ・なぜ企画が売上をつくるのか？その理由。
- ・具体的な企画の作り方、年間企画の組み方について
- ・結果を出す店長になる100日プログラムについて

15:20 質疑応答

その他開催日 『全4日程で開催!』

2.26 16:00~17:30

3.3 14:00~15:30

3.12 16:00~17:30

お申込み
お問合せ

FAXまたはお電話にてお申込みください

☎ 022-722-2007 📠 022-722-1770

【主催】株式会社 S・Yワークス

〒980-0811

宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階

店長の実務オンラインセミナー

◆お申し込み専用FAX 022-722-1770◆

【電話による連絡・お問合せ先:022-722-2007 (平日:9:30~17:30) 担当:亀田】 【28005】

ご参加企業・連絡担当者記入欄

フリガナ		フリガナ	
企業名		代表者	(役職:)
所在地	〒 -	TEL:	
		FAX:	
フリガナ 氏名		所属・役職	E-mail:
			希望受講日 2/25 2/26 3/3 3/12
フリガナ 氏名		所属・役職	E-mail:
			希望受講日 2/25 2/26 3/3 3/12

※お申込みが最少催行人数に達しない場合には、中止とさせていただきます。
※万が一、中止となる場合には開催日1週間前までにご連絡いたします。

T	F/S/M	F/S/M	N
/	F / S / M		/