

対象業種：理美容サロン・エステサロン・リラクゼーション
サロン・アイラッシュサロン・ネイルサロン

人財教育を任せられる

人財育成型リーダーを

育てるための講習会

美容業の店長・
マネージャークラス対象

時代を勝ち抜く、強いサロン創造に向けて
今こそ求められる理想のリーダーを育成する

Training Theme

経営者・幹部と現場スタッフの架け橋
となり、次世代を担う右腕を育成できる
店長・マネージャーを目指す

- ① Z世代とのコミュニケーションが上手くいっていない
- ② マネジメント + 人財育成ができるリーダーを育てたい
- ③ サロンスタッフ全員が一体化する体制をつくりたい

◆上記をお考えの美容業経営者・幹部の方は是非ご一読ください

S・Y Works 講習会で習得できるリーダースキル

01

完全個別対応型コミュニケーションスキル

完全個別対応

Z世代コミュニケーション

異性コミュニケーション

「見て学べ！技は盗め！」のコミュニケーションは若手には通用しません。一人ひとりに合わせた個別対応、時間と手間をかけた寄り添い方のコミュニケーションが必要です。

02

サロン内におけるNo.2(右腕)育成スキル

若手リーダー育成

若手マインド育成

若手モチベーション維持向上

リーダー(店長・マネージャー)の重要な役割の一つである次世代の店長・マネージャー育成。技術や店舗運営の他、リーダーとしての心構えや立ち居振る舞いといったものまで教えていかなければいけません。

03

サロンをまとめるチームマネジメントスキル

チーム一体化

各スタッフの目標管理

経営理念の浸透・実践

売上を作る、顧客獲得できるだけではこれからのリーダーは務まりません。サロン内をいかに円滑にマネジメントし、目標に向かってまとめ上げる力が求められています。

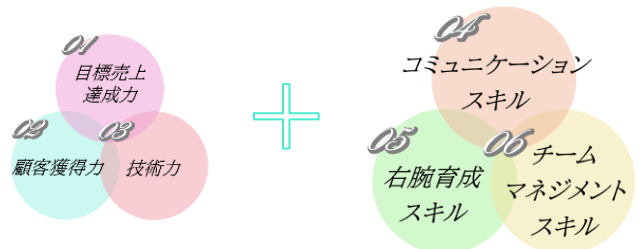
これからのリーダー(店長・マネージャー)に求められるのは、 実力+人財教育・育成ができる人財育成型リーダーです！

【これまでのリーダー像:実力型リーダー】



これまでの店長・マネージャーは売上達成できるか、どれだけお客様を獲得できるか、お客様を満足させるだけの技術を有しているか、その実力がリーダーとしての基準としてありました。

【新たなリーダー像:人財育成型リーダー】



これからの新たなリーダー像は“実力+人財育成スキル”が求められます。サロン運営を一任でき、若手育成も任せられることができる。そんなリーダーこそ真のリーダーと言える存在です。

人財育成型リーダーとは

人財育成型リーダーとは、若手を戦力化し、さらに自らの右腕となる次の世代のリーダー(店長)候補を育てることができるリーダーです。次世代のリーダー育成は、サロン規模拡大や長期的な安定経営において優先的に取り組むことが必要です。技術教育だけでなく、人財教育ができるリーダーこそ新たなリーダー像として求められています。

講習会のお申込み～講習会スタートまでの流れ

STEP1 ご質問ご説明

講習会へのご質問やご不明点などをお伺いいたします。お電話での相談やZOOMによるオンラインでのご質問も無料で承っております。その他カリキュラムや日程などの詳細をお伝えします。



STEP2 お申込み

ご納得いただいた上で講習会のお申込みを頂きます。助成金をご希望される際は、このタイミングでお申し付けください。



STEP3 ヒアリング

課題や要望を細かくヒアリングします。講習会を有意義なものにしていくために重要なプロセスになりますので、経営者様以外に、講習会参加予定者の方にアンケートを実施しております。



STEP4 カリキュラム構築

ヒアリングを基に、各企業様の課題解決のためのカリキュラムをカスタマイズし、構築します。カリキュラム内容を2回以上ご確認頂き、講習会で使用するテキストの作成へと移行していきます。



STEP5 講習会スタート

座学だけでなく、ワークショップやプレゼンテーションを行い、現場に持ち帰り、実践、振り返りのできる講習会となっております。



講習会費用

講習会の実施機関や日数、時間について、まずは電話またはメールでお問合せ下さい。ご相談は無料で承っております。(ZOOM対応可)

講習会コース	回数	費用[税込]
5days12時間コース	全5回	1,221,000円
1day3時間コース	全1回	242,000円

講習会期間中に受講者が退職した場合もしくは講習会への参加が出来なくなった場合、返金は出来かねます。

※1dayコースは助成金対象外です。

【5days12時間コース】については「人材開発支援助成金」の活用が可能となり、最大686,250円の支給となります。(適用条件あり)

※助成金申請に関わる一切の業務は、講習会主催者である弊社はサポート出来かねます。申請には相当量の作業が発生する場合がございますので、必要に応じて申請代行を行うことができる社会保険労務士に依頼されることを推奨します。また、助成金が不支給になった場合の返金や、退職者・講習会参加が困難になった方への返金は出来かねます。助成金について詳しく知りたい方は、弊社島田宛にご連絡を頂けると幸いです。

- 【備考】
- ① 研修会場は御社にてご手配をお願いいたします。
 - ② 1日に担当する講師は2名を基本とします。会場までの講師の交通費は実費を別途請求させていただきます。
 - ③ 受講者が16名様以上いらっしゃる場合は、受講者人数・金額等、ご相談下さい。

About S・Y Works

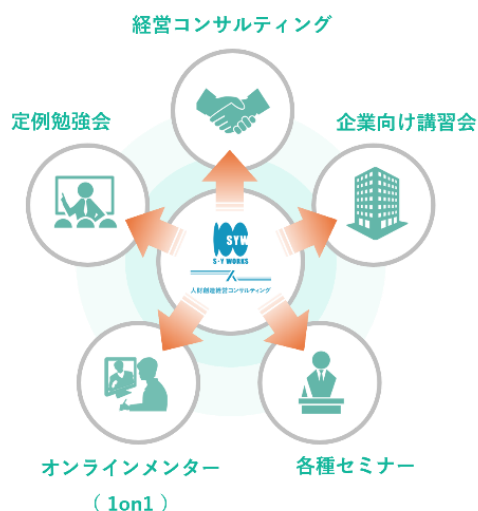
会社紹介

S・Yワークスは宮城県仙台市に本社を置く経営コンサルティング会社です。製菓業、教育業、美容業など業種を問わず、そのコンサルティング領域は、業績向上支援、新ブランド・新業態開発、販売促進プランニング、地域活性化提案、人材育成研修、勉強会、セミナーと幅広く展開しています。「百年企業を創る」をコンサルティング理念に掲げ、企業、そして地域が永続するためのサポートが本業です。

美容業実績

- ① 中長期経営計画の策定、財務分析・改善
 - ② 講習会・研修(リーダー向け/新入社員向け)
 - ③ 定期支援(業績向上/メニュー提案/推進サポート等)
 - ④ 社内体制構築(給与体系・評価制度等)
 - ⑤ 調査・マーケット分析(競合調査/商圈分析等)
 - ⑥ 新事業展開サポート(セルフエステ/訪問エステ等)
 - ⑦ Webメディア運用・作成サポート(HP/LP/EC等)
 - ⑧ 経営方針発表会運営サポート(投影スライド作成/動画作成)
- etc...

事業内容



- コンサルティング理念 -

百年企業を創る

経営の目的は永続にあります。
私たちは百年続く企業を創るお手伝いをするを誇りとします。
そのために、企業の理念、理想の在り方を皆様と共に追及し、
国、地域、そしてお客様にとって
何ものにも代え難い存在になることを共に目指します。
そんなお手伝いを志し高く、どんな時でも、全てに優先いたします。

1981年に現在の榊船井総合研究所に入社。1994年には当時の上場企業最年少役員に就任し、船井幸雄氏をして「10年に一人の天才コンサルタント」と言わしめた。2006年3月、同社取締役常務執行役員を退任。「経営の目的は永続にある」という哲学の基、経営そして人生という視点でより多くの人々に発信する場として株式会社S・Yワークスを創業した。「仕事の中に人生がある」という考え方は経営者だけでなく、母親・父親という立場、教職者など数多くの信者を持つ。



株式会社 S・Yワークス
代表取締役 佐藤芳直

美容室やエステサロンといった美容業を主に担当。美容業における一番の資産は人材であるということを前提にコンサルティングを行っている。その企業、経営者の考えを基に現場に落とし込み、サロンスタッフと一体となって組織を動かしていくことを大切にしている。



株式会社S・Yワークス
美容業コンサルティングチーム 山田修平



株式会社S・Yワークス (担当:経営コンサルティング本部 山田)

TEL:022-722-2007(平日9:00~17:30)

E-mail:yamada@syw.jp (山田)

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1丁目2-25 仙台NSビル8F URL:http://www.syw.jp

【HP】

