

値上げを、付加価値再構築
& ブランド力UPの
きっかけに！

こんな方におすすめ！

値上げをする際、
どのくらい価格を
上げるべきか
分からない。

商品・サービスの
付加価値の作り方、
高め方、伝え方を
知りたい。

値上げしても
お客様が離れない
ための取組みを
知りたい。

戦略的値上げ 超実践！！セミナー

企業向け取引(B to B)事業者、
消費者向け取引(B to C)事業者、
それぞれのポイントをお伝えします

値上げ実践のポイント

ブランド価値創造の手法・進め方

ブランドを支える人財育成

会場：株式会社S・Yワークス本社
仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階

2026

月

10.19

13:00-16:20

定員：40名

※1社最大2名様

受講料
無料

《コスト高騰時代・価格転嫁のポイント》 セミナーで詳しくお伝えします！

企業向け取引(B to B)事業者

値上げ＝取引停止 その恐怖を突破しましょう！

値上げが必要な状況は続く。値段に納得してもらう付加価値を作る時！

サービス品質
UP

ブランド力向上

営業力・提案力
強化

消費者向け取引(B to C)事業者

価格転嫁による利益確保と、集客を両立しましょう！

単なる値上げではお客様は離れる。お客様に共感・応援される企業へ進化する！

収益商品と
集客商品の明確化

ファン客の創造

生産性の向上

セミナースケジュール

第1講座 13:00-13:45

価格戦略

より良いブランドに進化させる、
戦略的値上げの考え方とその実践

第2講座 14:00-15:00 ※分科会

成功事例

■B to B 編 「実践！失敗しない値上げの実践」
■B to C 編 「事例に学ぶ、お客様に応援される
値上げの実践」

第3講座 15:10-16:00

組織・人財

値上げを組織一体化、憧れの職位創造の原動力に！

第4講座 16:00-16:20

まとめ

まとめ講座

セミナー終了後、会場にて自由参加の名刺交換会を開催予定です。
※17時終了



◀ お申込みはこちら

録画配信もあります

株式会社S・Yワークスのホームページもしくは
同封している申込用紙にてお申込み下さい。
MAIL:suto@syw.jp FAX:022-722-1770

株式会社
S・Yワークス
HP



株式会社S・Yワークス



住所：宮城県仙台市一番町1-2-25 仙台NSビル8階

Tel:022-722-2007

担当者：葛西・近藤・須藤

※本事業は「仙台市価格転嫁支援事業」として、
仙台市より株式会社S・Yワークスが受託し、
運営しています。