

初期投資(1,500万円)回収まで最短1年!?

利益率**30%**超えの業態をあなたの街で!

夜パフェ業態

スタートアップ

オリエンテーション

～はじめよう、夜パフェのお店～

異業種からの
挑戦も可能!!

夜パフェ



■東京・福岡の2会場で開催

東京:2020年2月27日(木)

福岡:2020年2月28日(金)

《13:00-16:30※開場12:45》

■参加者特典:無料経営相談(※当日承ります)

特別
講演

(株)GAKU橋本社長

夜パフェ業界のパイオニア

月商1,200万、利益率36%業態の衝撃



- 夜パフェ文化の仕掛け人
リゾッターリア・パフェテリア等、
北海道を代表するヒットメーカー
- 安定した利益率
利益率をしっかりと確保した
超安全経営で東京出店も大成功!!

株式会社GAKU
代表取締役 橋本 学氏

■こんな方におすすめのセミナーです!■

- ◆新しい利益装置を創りたい方
- ◆夜パフェ業態に興味をお持ちの方
- ◆夜パフェ業態を始めたい方
- ◆最新の繁盛事例をチェックしたい方
- ◆カフェ開発にご興味をお持ちの方
- ◆ブランドの発信拠点づくりをしたい方
- ◆カフェ・バーのリボーンを検討中の方

■会場■

①東京会場: TIME SHARING渋谷宇田川町



・JR山手線 渋谷駅「ハチ公口」
より徒歩5分

住所: 東京都渋谷区宇田川町17-2 渋谷伸工ビル4F
TEL: 03-6427-3670

②福岡会場: エイムアテイン博多駅前貸会議室5H



・JR 博多駅(博多口)より徒歩2分
・地下鉄 博多駅(西19、20、21出口)
より徒歩1分

住所: 福岡市博多区博多駅前3-25-24 八百治ビル5・6階
TEL: 092-477-8050

会員: 28,600円 23,100円/お二人様以降

一般: 34,100円 28,600円/お二人様以降

※上記金額は税込み価格です。

経営者様に加え、これから目指す方向性を共有したい経営幹部・リーダーの方々と、
ご一緒にお越しいただけるよう、複数名料金を設定しております。ぜひご活用ください。

☆会員とは、佐藤塾・素心塾・S・Yサークル・南魚沼佐藤塾・後継者育成学校
菓子研・月刊オーディオ会員を指します。

◆お申込み方法◆

本ご案内に同封しております、申込用紙に必要事項をご記入の上、FAXまたは (<http://www.syw.jp>)
よりお申込み下さい。またご申込後のキャンセルは、開催日7営業日前の17時30分までにお申し出ください。
それ以降にご連絡があった場合、ご参加費用の50%を、開催日以降のキャンセルに関しましてはご参加
費用の100%をキャンセル料としてお支払いいただきます。
※最少催行人数に到達しない場合には、中止とさせていただきます。その際には、開催日2週間前まで
に中止の旨を連絡させていただきます。

利益が出にくい時代に、びっくりするほど利益を生み出す！！

■夜パフェ業態のココが凄い！！■

“パフェ”で客単価1,500円！

専門店であっても1000円前後が限界であった客単価を、夜の特別間の演出により、一気に1500円まで高めることに成功！

“夜スイーツ”の新しい需要を創造！

メはラーメンが定番だった札幌で、メにパフェという需要を開拓し、特に若い世代の全く新しい市場の創造に成功！

脅威の低原価！原価率20%以下！

パフェのデザイン、味はもちろんのこと、空間づくり、高いサービスレベルで圧倒的付加価値を体現し、原価率20%以下を実現

人手不足の時代、採用に困らない！

募集をすれば必ずエントリーを獲得できる、“人手不足知らず”の若者がどうしても働きたいお店に！

お客様が探しても来る業態！

札幌、東京、いずれも繁華街の中では目立たない、家賃の比較的低い物件でオープン。お客様が探してくる業態！

※上記は株式会社GAKUが手掛ける夜パフェ専門店での実績であり、全ての夜パフェ業態が上記のことを満たしていることをお示しするものではありません。



夜パフェ Q&A

- Q：初期投資はどの程度ですか？
物件にも寄りますが15,000千円から20,000千円程度です。
- Q：職人や特別な採用が必要ですか？
パティシエの採用は必須です。新規採用で問題ありません。
- Q：人件費率はどの程度ですか？
おおよそ30～35%程度で推移しています。
- Q：初期投資の回収にどの程度かかりますか？
最短1年、かかった店舗でも2年かけずに回収しています。
- Q：開業に向けてのサポートはしてもらえますか？
はい。S・Yワークス、GAKUのチームコンサルティングでのサポート商品を開発しております。（※FCあり）

当日は、
詳細データも大公開！

夜パフェ業態オープンまでの道のりを、数値イメージを明確にし、サポートシステムも含め具体的にお伝えします！

■S・Yワークス 担当講師の紹介■

第一 & まとめ 講座

事業構想策定&プロジェクト マネジメントのサポート

コインランドリー×カフェ、タクシー会社や幼稚園等の異業種からのカフェ・飲食事業参入等、新業態やカフェ事業の案件を多く手掛ける。マネジメントコンサルティングも得意としており、プロジェクトマネージャーとして全体をまとめ、新規事業の具現化までサポートすることにおいて定評がある。



株式会社S・Yワークス
新業態開発チームリーダー 近藤陽介



第二 講座

株式会社GAKU
代表取締役 橋本 学氏

■ゲストスピーカー プロフィール■

札幌の大繁盛リゾート専門店、Risotteria.GAKUをはじめ、夜パフェ専門店「Parfaiteria Pal」等、次々に繁盛業態を生み出し、2018年には、遂に東京進出。昨年6月には、都内に2店舗目となる夜パフェ専門店「モモブクロ」をオープン。行列ができる超繁盛店としての地位を既に確立している。カフェメニュー開発でも数多くの実績を挙げている。



■当日のスケジュール■

講座タイトル	講師
第一講座 13:00～14:00 異業種から参入のチャンス！ 夜スイーツマーケットのこれから	株式会社S・Yワークス 新業態開発チーム リーダー 近藤 陽介
第二講座 14:10～15:30 初期投資を1年で回収することに成功した、 利益率30%超えの夜パフェ専門店を 造るためのポイント	株式会社GAKU 代表取締役 橋本 学氏
まとめ 講座 15:40～16:30 まとめ講座：本日のまとめ	株式会社S・Yワークス 新業態開発チーム リーダー 近藤 陽介

※開場は12時45分を予定しております。

カフェ業態開発にご興味をお持ちの方は
こちらのセミナーもおススメです！

『カフェ開発&利益化セミナー』

2020年
2月26日
<12:00-18:00>
@東京

異業種からカフェ参入！
注目のコインランドリー
ビジネス等、事例満載の
セミナーです。
※詳細は弊社HPから