

講座時間		講座内容	
受付開始 12:00			
第1講座 12:30～13:20 講師：株式会社S・Yワークス 販売トレーナー 玉虫祥子		劇的売り方とは何か ～売場は劇場、販売はストーリー～	
第2講座 13:30～14:10 講師：株式会社 村の駅 ネオパ・サ駿河湾沼津上り 沼津・村の駅 支配人 岸原 宗史氏		<TOPの思いを実現する販売トレーナーが語る！> お客様感動を全員で創り上げる TTC流現場づくりの秘訣	
第3講座 14:10～14:40 講師：株式会社TTC 総務部 課長 中村 仁美氏		<販売現場を支える総務部リーダーが語る！> 本社は全ての社員のお手本！ お客様感動創造を支える日本一の総務部	
第4講座 14:50～15:30 講師：株式会社 TTC 総務部 部長 小池 幸子氏		<TTCグループの文化を創り上げた幹部が語る！> TTC流理念を浸透させるまでのプロセスと、 無限の可能性に挑戦するTTC流人財づくり	
質疑応答 15:30～15:45		質疑応答	
第5講座 15:55～16:25 講師：株式会社S・Yワークス 佐々木瑛理		TTCグループの売場を徹底分析！ 売れる売場をつくる10のポイント	
第6講座 16:30～17:30 講師：株式会社S・Yワークス 代表取締役 佐藤芳直		店舗は理念を写すショールーム！ これからお客様に求められる強い企業とは	

【セミナー参加料】					
	一名様	二名様	三名様	四名様	五名様
SY会員のお客様	15, 120円	—	—	—	—
一般のお客様	18, 360円	32, 400円	43, 200円	54, 000円	64, 800円

SY会員とは・・・月刊オーディオ、S・Yサークル、佐藤塾、素心塾、南魚沼佐藤塾、菓子研会員様

※ご参加をキャンセルされる場合は、6月19日(火)までにご連絡下さい。
それ以降から開催日前日までのお取り消しは参加料金の50%、
当日のキャンセルおよび欠席の場合は受講料金の100%が
キャンセル料となりますのでご注意ください。
※最少催行人数に達しなかった場合には、中止させていただく場合が
ございます。何卒ご了承ください。その際には、6月11日(月)までに連絡
をさせていただきます。

受講料金 お振込先口座
みずほ銀行(銀行コード:0001)
仙台支店(支店コード:723) 普4326931
フリガナ カ)エスワイワークス
口座名義:株式会社S・Yワークス

【問合わせ先】
〒980-0811
宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階
TEL:022-722-2007 FAX:022-722-1770 mail: info@syw.jp

株式会社 S・Y ワークス
担当:玉虫祥子・佐々木瑛理



「モノを売る」ことは、より良いコミュニケーションを学ぶ最高の場

なぜ?? この組織は、
劇的な**売**り方を
 続けることができるのか・・・

TTCグループの圧倒的強さに迫る一日

成功の秘訣は**現場力**にあり！

劇的！ 東京催事出店
 約3坪で1週間**1400万円**
 圧倒的販売力と商品力

劇的！ 熱海新土産菓子
 1日**6600個**販売の
 新名物商品！

劇的！ 単品スイーツ菓子専門店
 1ヵ月坪当たり**売上**
290万円突破！

劇的！ 年間売上計画を
 たった**3ヵ月**で突破！！

劇的！ リニューアル後、**7ヵ月目**で
 昨対**268%**実現！！

第**6**回

『売場づくりは人づくり』
セミナー

2018年
6月28日(木)
東京

今年のゲストは、
今最も勢いのある
TTCグループの幹部・現場リーダー
 をお呼びし、**現場に特化**した
 お話をお聴きします。

現場が自信を持ち、売上を上げ続ける秘密はどこにあるのか・・・？

TTCグループの圧倒的実績を觀よ！！

なかなか売上が伸びない時代・・・。

人手不足の時代・・・。

AIが私たちの生活に不可欠となる時代・・・。

こんな今でも売上を伸ばしている企業があります。

そんな企業の特徴は

衆知結集一体化経営を
深く実践されています。

今年で6年目を迎えるこのセミナー。

今回は、**今最も勢いのある**

TTCグループの方々をお招きし行います。

今年は、それぞれの立場の方が、

「劇的に売れる販売現場」をつくる方法を

より深く知って頂くため、

TTCグループの理念浸透のリーダーとして

社員教育を行う幹部の方、

現場で接客指導をしている

販売トレーナーの方、

更に会社の縁の下の力持ちを担う**総務部の方**を
お招きしております。

ぜひ今年は、現場リーダーの方、

スタッフのリーダーの方と一緒にご参加下さい。

■販売現場社員が持つべき3つの力と心

販売現場においては、
商品が売ることができる
販売力、魅力的な売場
を創り上げる売場づくり
力、その2つの技術を伝
えていくことができる教
育力、そしてその力を発
揮し続けることができる
心、この3つの力と心が、
これから劇的に売上を
上げ続ける現場を創り
上げていく上で欠かせな
いことです。この力と心
を、その道のプロ集団が
お伝えし、学んで頂くの
がこのセミナーです！

販売力

心

教育力

売場力

第2講座 ～第4講座

TTCグループの強さの根幹を觀る！～TTCの現場リーダーの方からお話を伺う、徹底研究カリキュラム～

経営 幹部 講座

理念浸透までのプロセスと、 TTC流人財づくり



株式会社 TTC
総務部 部長
小池幸子氏

①TTCが目指す
お客様感動創造とは

②企業文化を根付か
せるまでのプロセス

③「心」を育む
TTC流の人財育成

現場 リーダー 講座

お客様感動創造の 現場づくり



株式会社 村の駅
ネオバーサ駿河湾沼津上り
沼津・村の駅 支配人
岸原宗史氏

①エンターテインメント
売場の作り方

②売上をつくる「寄せ、
溜め、買い、次」の接客

③全員がトレーナー！
その場で指導がポイント

本社 総務部 講座

お客様感動創造を支える 日本一の総務部



株式会社TTC
総務部 課長
中村 仁美氏

①縁の下の力持ち
TTC流スタッフの役割

②本社スタッフは、
全ての社員のモデルに

③ここまでやるのか？
日本一の総務部
TTC流感動創造

第1講座

劇的売り方とは何か・・・？ ～売場は劇場、販売はストーリー～



株式会社S・Yワークス
販売トレーナー
玉虫祥子

①「販売」はコミュニケーション
を学ぶ最高の場

②強い企業がやっている
人財育成

③これからの時代の
求められる販売員像

第5講座

TTCの売場を徹底分析！ 売れる売場をつくる10のポイント



株式会社S・Yワークス
佐々木瑛理

①売れる売場の
ポイント解説

②なぜ、TTCの売場が
売れるのか、徹底解説

③良い売場実現の
取り組み紹介

第6講座

店舗は理念を写すショールーム！ お客様に求められる強い企業とは



株式会社S・Yワークス
代表取締役 佐藤芳直

①これからの時代の
求められる販売とは

②企業の最重要課題
は人財育成

③「自ら考える」人をつくる

