開催概要

時間	内容 ※昼食は予め済ませ下さい	担当講師
12:00	戦略はヴィジョン策定からはじまる。	株式会社S・Yワークス
~12:50	3年後の自社のあるべき姿を明確にする	部長 牧田良生
休憩10分		
13:00	ブランドの再構築に向けて製菓製パン業が	株式会社S・Yワークス
~14:00	取り組むべき7つの強化テーマ	部長 牧田良生
休憩10分		
14:10	【実践講座】	株式会社S・Yワークス
~15:20	2020年までのヴィジョン構築とロードマップ策定	佐々木由高
休憩10分		
15:30	戦略は理念を具現化するプロセス!	株式会社S・Yワークス
~16:30	経営理念浸透度を図る評価制度の考え方と活用方法	佐々木由高
休憩10分		
16:40	会社を動かす人財を育てる	株式会社S・Yワークス
~17:40	理念浸透のための社内研修	佐々木由高
休憩10分		
17:50	まとめ講座	株式会社S・Yワークス
~18:30	よこの:再注	部長 牧田良生

講師紹介



株式会社 S・Yワークス 経営コンサルティング本部 部長 経営コンサルタント 牧田 良生

> 特に製造現場の効率化や強い単品づくりを テーマに活動を行っている。徹底した現場主 義をモットーに常に現場で即効果が出るコン サルティングを心がけている。最近では工場 の効率化、ライン構築、工場長の人財育成に おいて多くの成功事例を残す。



株式会社 S・Yワークス 経営コンサルティング本部 マーケティングコンサルタント 佐々木 由高

店舗運営のコンサルティングを現 場密着で実践している。

売り場づくりから商品開発、チラ シ作成や人財育成などオールラウ ンドで現場支援を行なうことで定 評がある。「売場づくりは人づく り」をテーマとしている。

■株式会社S·Yワークスのご案内

2006年、元船井総合研究所 取締役常務執行役員を務めた佐藤芳直を代表として創業。 佐藤芳直は、小さな商店から大手メーカー、行政機関、観光開発、そして教育分野まで幅 広い分野で多くの成功事例を生み出し、舩井幸雄氏をして「10年に1人の天才コンサルタン ト」と言わしめた。「経営の目的は永続にある」というコンサルティング哲学のもと、「百年企業 の創造」を提唱し、食・教育・地域を中心に、3800社以上のコンサルティング実績があり、 様々な業種業態のコンサルティングを日本全国で行っている。



会場および 時間

2017年6月14日(水) 会場:アットビジネスセンター八重洲

(住所:〒104-0031 東京都中央区京橋1-11-2八重洲MIDビル)

料金

お一人様 16,200円(税込)

- ・受付開始11:30から
- ▪講座開始12:00から

※ご参加をキャンセルされる場合は、6月5日(月)までにご連絡下さい。

以降のお取り消しは参加料金の50%、当日のキャンセルおよび欠席の場合は受講料金の100%がキャンセル料となりますのでご注意下さい。 ※お申込みが最少催行人数に達しない場合には、中止とさせていただく場合がございます。

【お申し込み~セミナー当日までの流れ】

1. 同封のFAXにて申込書を お送り下さい。

※弊社ホームページからも お申込が可能です。

2. 弊社担当スタッフより折り 返しご連絡いたします。

> 料金のお振込方法等を ご連絡いたします。

3. ご入金完了(正式申込)

ご入金がお済みになり次 第、正式なお申し込みとな ります。

4. 申込完了~当日

当日、会場でお待ちして おります。

※事前アンケートにご協力 頂く場合がございます。

【セミナーの内容についてのお問い合わせ】

株式会社S・Yワークス

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階 TEL:022-722-2007

FAX:022-722-1770

担当:牧田•佐々木•會田

製菓製パン業経営者・経営幹部後継者対象

6月14日(水)東京開催



成果として 手に入る 3大項目

- 本セミナーで ①これから3年間の製菓製パン企業戦略
 - ②企業理念策定からヴィジョン策定、ロード マップへの落とし込み実践講座
 - ③経営理念浸透の人財育成手法公開!

どこで勝つのか?(主戦市場の明確化)何で勝つのか?(商品構成の再構築) 旧態概念を捨て去り、ブランド構築手法を学ぶセミナー!



株式会社 S-Yワークス

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1-2-25 仙台NSビル8階 TEL: 022-722-2007 FAX: 022-722-1770

戦略的失敗は、戦術・戦闘的施策では補うごとはできた らこそ、この時代を生き抜く経営戦略を立てる

◆主催者よりごあいさつ

戦略とは、何に時間と手間とコストをかけるのか?という会社の大きな方向性を明確にする ことです。そして、戦略の方向性はミッション(企業使命)が前提となります。ここからの時代、 経営者の戦略的意思決定が、会社の繁栄と衰退を大きく左右することは言うまでもありま せん。これから3年間の企業戦略構築及び戦略の確認・見直しを、今回のセミナーをきっ かけに是非行ってください。現状延長上ではなく、「将来構想的未来」を前提に、 共に経営戦略を構築してまいりましょう。

株式会社S·Yワークス 経営コンサルティング本部 菓子チームー同

◆今回のセミナ つのポイント◆



2020年に向けた菓子業界の展望

今の状況だけでなく、今後業界を取り巻く環境はどのように変 化していくのか?「混乱期は原理原則経営に徹することが大 事」。佐藤芳直はそのように言います。「主力特化と馴染み 化の強化」。今後ますます重要になります。



経営のヴィジョンとロードマップを

実際に作ってみましょう!

今回のセミナーでは、ノウハウをただ聴くだけでなく、実際に

自社の経営理念を前提としたヴィジョンの策定、ヴィジョンを

実現するための経営戦略、そしてロードマップをシートにまと

めて頂きます。実践型のセミナーとして開催してまいります。

「成功体験の逆襲」という言葉がありますが、これまではこれで 大丈夫だった・・・。それが全く通用しない時代。それがここか らの時代なのです。自社のミッションは何か?そこから今必要 な戦略が何かを明確にして頂きます。

遂行される経営戦略の立て方公開!

戦略推進力を支える5つの利益化 対策事項を総チェック!

ブランド育成とは、ある意味で自社の「憧れ性」をいかに高めら れるか?ということです。その憧れ性を実現するためには強い 投資基盤が必要となります。売上管理ではなく、利益体制の最 大化がヴィジョン実現には必要不可欠になります。



理念ハンドブック活用法

今こそ「理念経営」の時代です。労働環境の大変化、購買動 向の変化に対応できる人財がカギになります。その人財の精神 の支柱になるのが、「理念」です。理念を共有するための考え 方と「理念ハンドブック」事例をお伝え致します。

理念を感じさせる人財育成手法公開

経営ヴィジョンを実現するための人財を育成する育成方法を 事例を踏まえながらお伝え致します。また、給与制度とも関連 する計員を正しく評価するSY式評価制度の考え方も大公開い たします。

マーケティング的な中長期企業戦略と企業理念をベー スとした人財育成計画が同軸上で動いていることが、 これからの企業成長の大きなキーポイントになります!

マーケティング】企業ミツションを落とし込む

ミッション

次世代に何をどのようなカタチで手渡したいのか。 企業の使命がミッションとなり、ミッションが最大 の独自価値でありスタート地点になります。

ミッションを具現化するためのプロセスがヴィジョ ンになります。細分化して販路や商品戦略など 項目ごとに掲示していきます。

ロードマップ

そのヴィジョンに日付をつけていくとロードマップと なります。各部署ごとに掲げるヴィジョンをいつ、 どのように実現するのか。「見える化」が大事です。 これから3年、5年、何に時間と手間とコストをかけるのか。それは、何 のために行うのかという事を真剣に考え、行動化していく事が重要に なります。その時に製菓製パン業界の時流がどのようになっていくのか という点も重要です。マーケティング的視点で経営戦略構築をセミ ナー内で実施して参ります。

◆こんな方にオススメです!

数値目標は立てているが、具体的計画になっていない。

ミッション・ヴィジョンが不明確になっていて明文化されていない。

ミッションを実現させるための利益施策が具体的ではない。

理念の浸透を前進させる

■氷山理論



左図の「氷山理論」で示されているように、商品もサービスも店舗も経 営者の思想哲学、企業理念の表現です。そして、その表現を行うのは、 「社員」です。人口減少、AI化などの外的環境に負けない、強い内部 組織を造っていく事も企業戦略の重要な一軸です。

時間がかかる人財育成だからこそ、今から本格的に始めましょう。

◆こんな方にオススメです!

経営理念が掲げた言葉だけになってしまっている。

社員評価が不明確になっており、正しい評価基準が無い。

理念を浸透させるための社員研修に力を入れたいと思っている。

共に、この時代を生き抜く経営戦略を構築しましょう