

2017年度版 菓子店が把握すべき利益化手法の全てをお伝えします。

～利益体制を強化したいと考えている経営者・経営幹部向けのセミナー～

利益体制

菓子店
版

強化セミナー

菓子店の利益を徹底的に強化する5つの実践ノウハウ公開

■日程■

2017年4月25日(火)

■会場■

アットビジネスセンター東京駅

■費用■

お一人様：16,200円

是非中面をご覧ください！

お問い合わせ

SYW

検索

株式会社 S・Yワークス

TEL:022-722-2007

(平日9:00~17:30)

FAX:022-722-1770

URL: <http://www.syw.jp>

担当: 牧田・會田



「売上ダウンに悩んでいる」。
そんなお声をよく聞きますが、今は売上以上に利益を生み出しにくい時流なのです。売上げは上がるが利益が低迷してしまっている。そんな取り組みになっていませんか？
利益を創出するために何をすべきか？その上でいかに売上を高めるかということが重要になります。
本セミナーでは、これから菓子店を取り巻く環境の変化と、今取り組むべき重要事項、その全てをお伝えします！

講座スケジュール

時間	講座タイトル
第1講座 13:30～14:00	2017年以降の菓子業を取り巻く環境と強化事項
第2講座 14:10～15:20	収益強化型・商品構成原則
第3講座 15:30～16:50	工場生産性を劇的に高める収益化手法
第4講座 17:00～17:30	“値上げの法則”～値上げ対象商品、上げ率、タイミングの考え方～
無料経営相談	事前にお申し込み下さい。

【セミナー講師紹介】



株式会社S・Yワークス
経営コンサルティング本部 部長 牧田良生

S・Yワークスの菓子コンサルティングチームのリーダーを担当。

“利益率3倍化と新しい成長戦略の構築”の考え方を基に主テーマは、収益改善、ブランド戦略の構築、商品開発、プロモーションを行っている。これまでの実績としては、年商17億円、赤字9,000万円の菓子店を1年で8,500万円の黒字化、年商20億円の菓子店の工場生産性を現状の1.8倍化、年商2億円の洋菓子店の主力単品開発、育成により赤字決算体質を経常利益7%化をはじめ多数。

ヴィジョンを前提とした効果的な意思決定と推進サイクルに乗せて、現場とチームを構築して成果創出していくスタイルを大切にしている。

開催概要と申込み案内

ご参加費用	お一人様 16,200円(税込) ※注意事項 ①お申込が必要人数に達しない場合、セミナー中止とさせていただきます。 (その際は4月10日までにご連絡いたします。)
申込み方法	同封のお申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお送り下さい。 FAX申込み用紙を確認しましたら、S・Yワークスの担当者よりお電話をさせていただきます。 (ご請求書が必要な場合は、その際にお申し付け下さい) その後、ご入金を確認できましたらお申込み完了となります。
お振込み先	みずほ銀行 仙台支店(店番号:723) 普4326931 口座名義:株式会社S・Yワークス (注:SとYの間に「・」ではなく「.」ピリオドが入ります) ※なお、お振込み手数料はお客様負担とさせていただきます。 セミナー申込み後のキャンセルのお申し出がある場合、開催日3営業日前(4月19日)以降のご連絡は、ご参加費用の50%、当日及び無断欠席は参加費用の100%をキャンセル料として申し受けますのでご了承ください。

【セミナーの内容についてのお問い合わせ】

株式会社 S・Yワークス 担当:牧田・會田

(郵便番号)980-0811

(住所)仙台市青葉区一番町1-2-25仙台NSビル8F

(電話番号)022-722-2007(FAX番号)022-722-1770